一根锯条的故事 一米宽的领域，一万米深的极致

方鸿董事长在讲述现场 申秩舟 | 摄

本报讯 5月10日，“长沙品牌 你我共享”2021年长沙品牌故事会在长沙青少年宫剧场举行。作为8家现场讲述的企业之一，方鸿董事长和大家一起分享了一根双金属带锯条背后感人的故事。

18年，泰嘉股份从小到大、持续改善、精益求精，始终坚持“实现进口替代”的初心，专注金属材料锯切，在一米宽的领域里，做到了一万米深的极致，彻底打破了洋品牌的垄断，并走出国门，出口到欧美日等发达国家，泰嘉股份究竟是如何做到的呢？

产业报国创泰嘉

上世纪90年代，国内带锯条行业规模小、质量差、技术落后，原材料完全依靠进口，市场完全被洋品牌垄断。看到这种令人心痛的局面，泰嘉股份创始人方鸿先生怀揣着“产业报国”的理想，毅然回国创立泰嘉。2004年，边建厂边安装设备，当年建设、当年投产、当年盈利、当年交税，创造了“泰嘉速度”。在全体泰嘉人的不懈努力下，从无到有，由小到大，每年投入技改、扩大规模、引入先进设备、导入精益管理，加大研发投入，升级智能制造，成功晋升为国内行业龙头企业。2017年，泰嘉股份成功在深交所上市；2018年被工信部评为制造业单项冠军培育企业；2020年，销售1800万米，产能超过2000万米，居世界前三。

排险克难 泰钜进军高端

2010年以前，国内的带锯条基本都停留在低端市场，相互低价竞争，没有品牌意识。在模具钢的高端锯切领域，更是全部都被洋品牌占领。除了泰嘉，当时业内没有第二家企业有打破这种垄断的雄心和实力！虽然，高端锯切的研发将会面临巨大的挑战，但泰嘉人必须勇往直前，实现突破。

2010年，泰嘉股份高端品牌“泰钜”立项，直接对标国外高端品牌。成立产品攻关小组，誓与洋品牌一决高下。组建了由博士带队的研发团队，用最先进的设备、最好的资源，从齿形设计、制程工艺、产品检验等各个环节严格把关，抽调优秀业务员专门负责市场推广。即使这样，泰钜在与洋品牌的竞争中仍然遇到非常多的困难。令人欣慰的是，经销商坚持和泰嘉股份站在一起，主动和用户解释；给泰嘉时间，相信他们一定能造出比肩洋品牌的高端带锯条。泰嘉人时刻在反思，2015年，建立了锯切实验室，通过建立锯切数据库和锯切基础研究，泰钜的品质全面提升，在与国外竞品的比武中成功胜出。

今天，在模具钢锯切领域，泰钜的市场占有率达到30%，在国内市场，成功实现了“每四根带锯条消耗中，就有一根泰嘉造”的目标，不仅完成了高端带锯条的进口替代，还远销欧美日等工业发达国家市场，赋能德国百年名企，设立印度孙公司，全面参与全球竞争。

质量是企业的生命，服务是价值的延伸，品牌是客户的口碑！围绕市场和客户需求，持续为客户创造价值是我们的追求。

我们自封为“打铁”的人，打的是铁齿钢牙、造的是伶牙俐齿，打铁路上，任重道远，但全体泰嘉人一定会按照“双五十”战略既定目标，做大做强锯切主业；奋力突破精密制造消费电子第二主业，拓展增长空间；发挥资本市场资源配置功能，寻找产业投资机会，培育第三增长曲线。“三曲线”发展战略既定，我们没有退路，惟有前进！前进！再前进！

■总经办 张立志

实施科技创新 第八届科技成果奖颁奖仪式举行

2021年6月3日，泰嘉股份第八届科技成果奖颁奖仪式在新闻发布厅举行。董事长方鸿、副总经理彭飞舟、副总经理李灿辉出席颁奖仪式。

本次科技成果评审历时将近3个月，共征集15项科技成果，涉及经济效益提升、质量性能提升、新产品开发、基础技术研究四大类。经公司科技成果奖专家评审、高管评议和公示，共评选出三等奖2个、四等奖5个、鼓励奖5个。

颁奖典礼现场 曹荣龙 | 摄

近年来，公司实施创新驱动战略，围绕市场需求和用户需求重点研发布局，不断加大研发投入，公司研发攻关项目多点开花，硕果累累。2020年研发费用超1400万元，研发费用逐年增长。

研发部贾寓真主导攻关的“厚壁材料专用双金属带锯条产品开发”和硬质合车间余畅主导研发的“硬质合金木工带锯条开发”同时摘得三等奖；“感应退火技术研发”、“新型磨齿线研发”、“铣床拉料位置异常预警装置开发”、“减少5#激光焊缝不良”、“焊口识别检测方法研究”等项目获得四等奖；其他科技成果，如“盘带加长工艺研究”、“双线高压清洗设备及工艺研发”等获得鼓励奖。

董事长方鸿表示，质量是企业生存和发展的生命线，是屹立于市场竞争丛林的不二法门。公司之所以能取得今天的成就，主要得益于技术进步和产品性能提升赢得的市场认可。这其中，离不开技术人员的辛勤努力。希望所有技术员更加侧重于技术原创及解决问题，注重技术研发及培养解决问题的能力，将工作重心下沉到解决现场实际问题，从产品性能提升、工艺改进、效率提升、自动化、智能化等方面着手，提升公司整体技术实力。在面临重大难题时，以更广的胸怀、更大的包容，精诚协作，发挥各自专业优势，集中力量，大胆创新，不断学习，为公司发展、行业进步继续创造新的更大的价值。■信息化部 曹荣龙

媒体关注 持之以恒专注主业 坚持走专精特新的发展道路

资料图

红网时刻7月27日讯“中小企业往往是从一个小微企业，不断地在细分领域里深耕主业，然后发展壮大的。”7月27日，全国“专精特新”中小企业高峰论坛上，湖南泰嘉新材料科技股份有限公司（简称“泰嘉股份”）董事长方鸿表示，只有持之以恒的专注主业，持续创新，为客户降低成本、创造价值，不断提高产品性能，提升客户的体验，加强服务，才能增加对客户的黏性。

1994年，中国外贸发展最红火时，方鸿走出国门，怀揣着让中国的产品走向世界的梦，去美国创业。2000年，方鸿带着对家乡的热爱回到了阔别多年的湖南长沙，2003年10月，成立泰嘉股份，专注于双金属带锯条及其相关产品的研发、生产、销售以及锯切技术服务。

在企业发展的过程中，面对市场残酷的竞争，中小企业往往忽略研发的投入，方鸿看来，这时候，企业一定要依托高校智力资源，为己所用，助推企业发展。“我们也是一个很好的受益者。”

关于未来，方鸿表示，将继续坚持走专精特新的发展道路，提升企业技术研发能力和创新能力，引领锯切产业发展，打造世界一流的锯切产品生产和技术服务企业。

公司动态

泰嘉股份工会 看望长沙市第二社会福利院儿童

活动现场 曹荣龙 | 摄

本报讯 2021年六一国际儿童节来临之际，泰嘉股份工会主席甘莉，带着全体泰嘉人的爱意，来到长沙市第二社会福利院，向节日里的儿童们送上祝福。

多年来，公司通过扶危济困、捐资助学、关爱孤寡等行动，担当社会责任，尽好公民职责。泰嘉股份十分关心这些儿童的成长，也将会一如既往地关爱、关心他们。同时，将呼吁并发动更多的员工、社会人士参与进来，关爱孤残儿童，用善行共筑人间大爱。■信息化部 曹荣龙

泰嘉股份荣膺 “中国铝加工行业优秀供应商”等两项殊荣

本报讯 近期，中国有色金属加工工业协会对依据相关规定和要求评审出的43家铝加工行业优秀供应商进行了颁奖，泰嘉股份以高端产品——高速切铝硬质合金带锯条入选。此前，凭借在双金属带锯条产品上的深入探索和优质服务，泰嘉股份获评“中国铜加工行业优秀供应商”荣誉称号。

“优秀供应商”作为行业综合大奖，是基于供应商综合实力、产品质量、技术能力、合作水平以及服务等方面的综合评定。泰嘉股份获双重殊荣，是市场对泰嘉综合实力的高度认可。■品宣办

创新求变，责任当先 “向标杆企业学管理活动”走进泰嘉股份

访学团合影 申秩舟 | 摄

本报讯 7月24日上午，“湖南省向标杆企业学管理活动”走入中国制造业单项冠军培育企业——泰嘉股份进行深度学习交流，深入探寻标杆企业的领先之道，感悟企业家经营管理智慧。

访学团一行参观了泰嘉股份展厅和三号生产车间，实际领略了公司在锯切领域领先的生产技术、工艺流程、品质把控、现场管理等优秀做法。董事长方鸿围绕“创新求变是企业发展的永恒主题”这一主题，分享创新求变之道，并接受了省专精特新企业管理服务平台记者的专访。■品宣办

快乐暑假起航，跟着爸爸妈妈一起上班去

本报讯 7月7日上午，泰嘉股份员工子女托管班开班仪式隆重举行，这也是泰嘉股份第9期托管班。本期共有40名员工子女报名，根据年龄分成大小两个班，聘请两位专业老师进行教学及管理，开设了礼仪形体、英语单词两门课程。

为了让小朋友们更加了解爸爸妈妈上班的地方，活动安排大家参观展厅参观，结合泰嘉的成长阐述了“平常心、扎实干、多流汗、挑重担”的由来，希望小朋友由能在今后的生活和学习中以平常心态对待得与失、成与败。■人力资源部 李游

责编：丁姿 美编：王蔚 地址：湖南望城经济技术开发区泰嘉路68号 编辑部：0731-88059666转8803
[版权声明] 本报刊载的所有内容（包括但不限于文字、图片、图标、版面设计），未经本报书面许可，任何人不得转载、摘编或以其他任何形式使用。
公众微信号：bichamp88059666 扫一扫 更多精彩

Bichamp
总第93期
2021年08月13日
泰嘉报编辑部
（内部资料 免费赠阅）

泰嘉股份

扫一扫 更多精彩

产品服务双提升，转型升级促发展

2021年上半年经营工作会议

本报讯 2021年7月11日，为落实公司三年战略规划，实现各项工作开好局、起好步，公司在望城总部召开了2021年上半年经营工作会议。会议以“产品服务双提升，转型升级促发展”为主题，董事长方鸿、总经理李辉、副总经理彭飞舟、谢映波、李灿辉、副总经理兼财务总监谢朝勃参加会议。

董事长方鸿在会议中讲话 颜苗苗 | 摄

开局十四五，三曲线发展战略稳步推进

根据会议议程，上午公司各部门总结了今年上半年的工作成绩，查找工作中存在的不足，明确了下半年的工作重点。

根据汇报，2021年上半年，泰嘉股份沿着三曲线发展战略稳步推进，呈现出了“近期看锯切业务，中期看消费电子业务，长期看产业投资”的发展态势。

在核心锯切业务领域，产品质量稳步提升，外部客诉率同比下降67.5%、五大不良客诉近三年连续下降；盘带、根带、复合材成材率逐呈逐年上升态势，其中盘带成材率达99.35%；国内高端产品市场不断扩大，其中高端产品硬质合金带锯条国内同比增长超50%；国际市场克服疫情影响，高端产品推广，新市场开发和培育，特殊产品拓展均取得突破，成为2021年重要增量市场，硬质合金带锯条出口同比增长翻了一倍；新品推广稳步推进，并正在开发5项重点新产品，将进一步完善公司产品结构，满足客户个性化需求。

上半年来，公司新设子公司泰嘉智能科技，结合大客户部，充分利用锯切领域的技术优势、品牌优势、渠道优势，为用户提供智能锯切整体解决方案及相关产品和服务，为拓展行业增长空间提供了强有力支撑。

在消费电子业务领域，按照业务规划，已完成东莞研发基地的建设，团队齐整，市场开拓稳步推进。目前泰嘉股份消费电子“研发中心＋制造中心”的产业格局初步形成。

在产业投资领域，泰嘉股份投资上海金浦科创，平潭一号及嘉兴海容等三支基金，共认缴1.44亿元。三支基金投资方向主要集中在半导体、精密材料、消费电子等领域，可实现与公司第二主业业务协同，资源共享，有利于公司消费电子业务的拓展。泰嘉股份将通过“直接培育＋产业基金培育”相结合的模式，发展消费电子第二主业。

下午，营销、制造、研发和后台管理部门分别就“以营销标准化带动营销转型”、“精益求精，为客户提供智能锯切整体解决方案及相关产品和服务，为拓展行业增长空间提供了强有力支撑。

提升产品和服务，促进企业可持续性发展

公司总经理李辉做了题为“提升产品和服务，促进企业可持续性发展”的主题报告。

他强调指出，一个优秀的企业，应该以增长应对变化，用持续转型改革获取自我成长，遵循市场规律和客观规律。

他指出，在竞争格局不断变化、客户对锯切产品的个性化需求和降本增效愿望强烈的行业发展态势下，我们增长的机会在于：满足客户需求，并不断为客户创造价值。我们要充分利用我们在研发、运营效率和技术服务方面的优势，通过产品性能的提升，不断开发新产品，提高客户的体验感，实现销售的转型升级，才能在更加激烈的市场竞争中持续发展和实现引领。

李总指出，下半年的重点工作，各部门要紧紧围绕产品升级和营销服务升级进行，拿出具体的目标和举措，明确责任人，管好用好经费，为实现产品＋服务同步提升和泰嘉的可持续发展集思广益，贡献力量。

创新求变，以增长应对万变，是泰嘉成长的逻辑

公司董事长方鸿作总结发言。他回顾了泰嘉的成长历程，面对发展过程中遇到的一个又一个障碍，泰嘉人总是齐心协力，共同跨越。创新求变、不安于现状，是泰嘉由小到大、从弱变强、不断成长的原动力，是泰嘉天生的基因。如今，在中国市场，每四根锯条中，就有一根出自泰嘉。

方鸿指出，未来发展的增量在哪里？不论是第一主业的双五十战略，还是消费电子第二主业的培育和投资，都离不开创新求变，不能满足于现状，不能满足于安逸，要永远保持积极进取的精神。

同时，他提出：随着公司第二“赛道”稳步推进，如何做好公司集团化治理，是每一名泰嘉人必须思考的问题，各部门在落实公司三年战略规划中，必须站位高、眼光远，提前思考、提前着手、提前行动，为公司夯实双主业发展基础，实现公司在先进制造领域的升级发展，进入可持续发展的上升通道共同努力。

■总经办 张立志

自主持续创新是泰嘉股份参与全球竞争核心密码

董事长方鸿分享企业成功之道

人会现场

嘉宾访谈现场

导读：中小企业特别是专精特新中小企业是现代化产业链的重要组成，是推动经济高质量发展的重要支撑。在我国进入高质量发展阶段的新时代，呼唤更多小而美、专而精的隐形冠军、小巨人企业。作为专精特新中小企业，很多标杆打造出了世界级品牌，并展现出“中国速度”和“中国力量”，在这过程中都有哪些成功经验可供借鉴？又如何看待未来的发展机遇与挑战？

本报讯 7月27日上午，以“专精特新 成就未来”为主题的全国“专精特新”中小企业高峰论坛在长沙开幕。省长、省委书记等主要领导出席了会议。在开幕式上，中共中央政治局委员、国务院副总理刘鹤视频连线致辞，高峰论坛由工信部、湖南省人民政府联合主办，为期两天，来自工信部领导、全国各省工信系统、部分知名高校、金融机构、行业服务机构、全国专精特新小巨人企业等600多位代表参会。

泰嘉股份董事长方鸿应邀出席论坛，并与4位国家级专精特新“小巨人”企业董事长同台，分别分享“专精特新”中小企业参与全球化竞争等方面，各自背后的成功密码，探讨新形势下面临的机遇与挑战。

结合泰嘉实践，董事长方鸿表示，“自主与持续创新”是泰嘉股份参与全球竞争，提升企业核心竞争力的必承技。

内在压力：产品缺乏国际竞争力

创立初期，泰嘉股份双金属带锯条的技术、设备、原材料基本依靠从欧美进口，新产品开发基本依靠模仿，“产品被锁定在全球价值链中低端”。随着企业规模不断扩大、市场竞争加剧，模仿创新已无法支撑产品在高端应用市场与欧美产品同台竞争，怎么办？

外在困境：设备、技术卡脖子了

在2010年前，模具钢的高端锯切领域，全部都被洋品牌占领。泰嘉股份凭着一股韧劲进入国际市场，但新产品开发能力很快遭到打压。国外同行不惜收购关键设备制造商，不允许他们将设备卖到中国。“巧妇难为无米之炊”，没有“高、精、尖”的设备，关键核心技术长期受制于人，国产品牌常被国外市场认定质量不达标。“设备技术”卡脖子了，怎么办？

研发攻关：自主创新，逐步实现进口替代

国际市场竞争的压力、设备技术被垄断的困境、实现进口替代的初心等等，这些内外在因素决定了我们必须走自主创新之路。在“专精特新”发展道路上，泰嘉股份持续加大技术研发，创立业内首家锯切研究所，组织专家团队从齿形设计、工艺优化、新材料试用、新产品开发等方面，围绕市场需求不断试验革新，积累数据，找到最优解决方案。我们的产品特别是高端产品，不断改写原来必须从国外进口的局面。

他说道，作为细分行业龙头，泰嘉股份目前已带领锯切行业在技术、原材料、部分关键设备等方面实现进口替代，具体表现在：中国超过80%锯条市场份额由国内企业占领，中国制造成功批量出口到德国、日本、美国等工业发达国家。2020年在全球疫情影响下，公司高端产品逆势增长。高端泰钜系列产品销售额同比增长12.05%；硬质合金带锯条销售额同比增长36.92%。这一切，均得益于泰嘉股份在自主研发创新上的积累和进步。

回顾泰嘉股份的创业历程，在国家专精特新战略引领下，泰嘉逐步实现“进口替代”的路径日渐清晰。作为公司的创始人，他越来越坚信：自主创新是泰嘉发展的原动力和不断成长的引擎，也将是泰嘉成为金属加工和消费电子领导品牌的加速器。“自主与持续创新”任重道远，我们将秉持“静行致远 有道无疆”的泰嘉精神，不忘初心、厚积薄发、协同发展，踏踏实实走出自己的发展之路。

直面机遇：坚持深耕主业，持续强化创新

谈及未来中小企业专精特新发展面临的最大机遇，他提出在当前国内国际双循环的形势下，泰嘉最大的机遇恰恰就是全球化竞争。当前及未来，我们都要积极主动地参与和融入全球化竞争，成为全球产业链中重要的一环。只有坚持深耕主业，持续强化创新，坚定推进智能制造，降本增效，提升产品质量，为市场和客户不断创造价值，才能提高国际市场份额。可以说，参与全球化竞争是泰嘉当下最大的机遇，也是未来企业市场竞争决胜的关键。

■品宣办

9城联动线上聚跑

泰嘉股份 7.1km马拉松赛 共庆中国共产党百年华诞

长沙主会场 株洲站 成都站 东莞站 湖州站 济南站 沈阳站 无锡站 西安站

本报讯 6月20日7点10分，随着发令枪声在长沙橘子洲头响起，9个城市超500余名跑者同时冲出起跑线。“国泰嘉兴”庆祝建党100周年“锯能跑”线上聚跑活动热闹开赛，跑者们迈开脚步、挥洒汗水，以永不放弃的精神和矫健的身姿为中国共产党百年华诞献上最美的祝福。

6月20日早上6点半，平日安静的橘子洲此刻已是人声鼎沸，由上市公司泰嘉股份、锯能跑主办，中车天力、久立特材协办，中周信息特别支持的庆祝建党100周年马拉松赛即将在此举行。本次马拉松赛主题定为“国泰·嘉兴”；距离设为7.1公里，寓意党的生日，在号召大家奋勇向前、不忘初心的同时，也降低了参与的门槛，得以让更多人加入到这场声势浩大的献礼活动中来。

正式开跑前，泰嘉股份董事长方鸿发表致辞。泰嘉股份成立于2003年10月，2017年1月成功登陆深交所，公司致力于锯切工具的研发、生产和销售，以及锯切技术服务和精密制造消费电子业务的发展，是国内双金属带锯条龙头企业。泰嘉股份牵头成立的锯能跑团，其名称便来源于公司主营业务。现场，方鸿董事长以锯能跑精神为参赛者们打气加油：“不论多难，锯能跑！不论多远，锯能跑！”

在《我和我的祖国》嘹亮的歌声中，跑者们开始热身运动，7点10分准时站上起跑线。值得一提的是，本次活动别出心裁采取“线上聚跑”形式，长沙、沈阳、西安、成都、济南、无锡、东莞、湖州、株洲9城联动，正如当年散落神州大地的星星之火，因共同的使命相聚，终成燎原之势。

参加本次比赛的，除了泰嘉股份的员工，还有中车天力、久立特材等客户及合作伙伴，以及来自各行各业的锯能跑团跑友，总人数合计突破500人。一个个意气风发的身影，跑过毛主席曾驻足远眺的橘子洲头，跑过述说共产党人坚定信仰的泺口九烈士纪念碑，跑过东江纵队曾游击作战的大岭山，跑过见证新四军浴血突围的太湖湖畔，跑过辛亥革命时期杰出女革命家秋瑾的故居门前……7.1公里，每一步，见证初心，奔赴未来。

开跑27分钟12秒后，来自长沙站的通达生物刘巍第一个冲过终点，成为本次马拉松赛男子组冠军。女子组冠军由来自长沙站的岳阳跑协谢华英获得。本次活动共设一等奖8名，二等奖、三等奖和优秀奖各16名；省人大常委会原副主任、党组原副书记王柯敏亲临现场，为一等奖获得者颁发奖牌和奖品。

■ 品宣办

感恩 奔跑的路上 有您陪伴

“国泰·嘉兴”庆祝建党100周年“锯能跑”线上聚跑活动完美收官！

来自全国各地的40多家合作伙伴积极响应，聚能跑，锯能跑。

正如当年散落神州大地的星星之火，因共同的使命相聚，终成燎原之势。

锯是一团火

在此，特别感谢参与到锯能跑线上聚跑活动的客户朋友们。

因为有您，跑得更远，心中有信仰，锯是一团火。

锯是一种信仰

感谢泰嘉家人们，你们用挥洒的汗水，矫健的步伐，

充分展现了泰嘉股份坚韧不拔，超越自我的精神。

不论多远锯能跑，不论多难锯能跑。

虽相隔千山万水，但信仰让我们紧紧相偎。

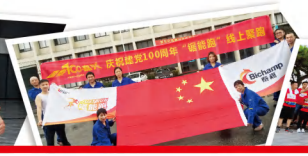
血气方刚，志比鸿鹄

感谢我们的当家人方鸿董事长带领我们跑完7.1km，

每一步脚印，都见证着泰嘉的成长。

不忘初心，砥砺前行

奔跑不止，我们一直在路上！

Bichamp 股票代码:002843
Focus 聚焦
总第93期
2021年08月13日

风彩